



A Petőfi Népe melléklete
VIII. évfolyam, 3. szám

ablak

A BÁCS-KISKUN MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA KIADVÁNYA

BKMKIK kirendeltségek:

► 6500 Baja,
Tóth Kálmán utca 11/B.
Tel./fax: 79/520-400
e-mail: bkmkikbaja@t-online.hu

► 6300 Kalocsa,
Szent István utca 39.
Tel./fax: 78/566-220
e-mail: bkmkikalocsa@t-online.hu

► 6400 Kiskunhalas,
Szilády Áron u. 31.
Tel./fax: 77/528-896
e-mail: bkmkikhalas@t-online

AJÁNLÓ

KONFERENCIA A NŐI LÉLEKHEZ

Vállalkozó, cégvezető hölgyek rendeztek konferenciát a kamara székházában. Néhány üzletasszony a magánéleti és az üzleti kihívások összehangolásának a kérdéseiről beszélt a meghívottaknak. ► II. oldal

NYITÁS A KELETI ORSZÁGOK IRÁNYÁBA

Magyar Nemzeti Kereskedőház Zrt. segíti mindazon vállalkozások piacra jutását a feltörekvő országokban, amelyek exportképes termékekkel rendelkeznek. ► II. oldal

OLCSÓ ÉS GYORS ELJÁRÁS VITA ESETÉN

Az építőipari vitás kérdések rendezése érdekében születt meg tavaly az országos kamarai rendszer mellett működő Teljesítésgazdálkodási Szakértői Szerv. Az ágazat képviselői arra számítanak, hogy nem növekedik a körbetartozások mértéke. ► III. oldal

KAMARAI KÜLDÖTT- GYŰLÉST TARTOTTAK

A gazdaság fejlődéséről, az elmúlt hónapok kamarai rendezvényeiről számolt be Gaál József megyei elnök és Sipos Zsolt titkár a legutóbbi küldöttgyűlésen. Elhangzott, hogy a kamara 3163 tanuló-szerződéses diák képzését felügyeli, s idén is megjelentetik a TOP 100-as gazdasági kiadványt. ► III. oldal

Mélyponton a kamatok

SZÉCHENYI KÁRTYA Kétszázézer vállalkozás vette igénybe a kedvező hiteleket

Történelmi mélypontra csökkenek a Széchenyi Kártya Programok hitelkonstrukcióinak a kamatai. A Széchenyi Beruházási és a Széchenyi Önerő Kiegészítőhitelek jelenlegi évi nettó ügyleti kamata 2,2 százalékos, a Széchenyi Támogatást megelőlegező hitel évi nettó kamata jelenleg 1,7 százalékos. Egyebek mellett erről is szó esett a KAVOSZ roadshow első állomásán, melyet Kecskeméten, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara székházában rendeztek.

BARTA ZSOLT

Elemzők szerint ma már a Széchenyi Kártya Programok konstrukciói a legolcsóbb hiteleket biztosítják a hazai kkv-k számára. A kihelyezett hitelek összege mára meghaladja az 1280 milliárd forintot. A hitel-igénylések száma megközelíti a 270 ezret, és eddig mintegy 200 ezer hitelügylet jött létre. Bács-Kiskun megyében a befogadott igénylések száma közel 18 ezer, a létrejött ügyletek megközelítik a 14 ezret, aminek köszönhetően a megyében kihelyezett hitelek összege meghaladja a 97 milliárd forintot – minderről Gaál József, Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara megyei elnöke beszélt a KAVOSZ Zrt. által rendezett roadshow első állomásán, Kecskeméten, az iparkamara megyei székházában. Majd hozzátette: a konstrukció a kormány és a kamara jó együttműködésének a bizonyítéka.



A KAVOSZ roadshow első állomása Kecskeméten, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara székházában volt

Parragh László, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara országos elnöke a Széchenyi Kártya Program flexibilis rendszerére hívta fel a figyelmet. A konstrukció ugyanis olyan tökeinjekciót jelent a hazai vállalkozások számára, melyek kamatai könnyen kitermelhetőek. A gazdasági válság hatodik évében pedig erre óriási az igény, mert a hazai cégek az elmúlt időszakban alig, vagy egyáltalán nem fejlesztettek. Most erre lehetőség van, mely egybe esik a gazdaság új vágányra történő áttállításával. Parragh László ismertette a kormány reformtervezéseit, melyeket összevetett a német és a szlovák modellel.

Megállapította, hogy a két említett ország sikereit olyan változtatások előzték meg, mint amilyeneket a jelenlegi magyar kormány is alkalmaz. Ez ugyan rövid időre visszavetette az ország fejlődését, de hosszabb távon megalapozza a GDP emelkedését. Ennek első jelei már az elmúlt év utolsó negyedében ér-

kezkelhetőek voltak, s a következő két-három negyedévben folytatódhatnak. Az Unió gazdasági jövőjével kapcsolatban megjegyezte: reformokat kell bevezetni. Ma a világ lakosságának a 8 százaléka él az EU-ban, mely a Földön megtermelt GDP negyedét állítja elő, de a világ összes szociális segélyének a felét itt fizetik ki. Ez az Unió versenyképességét hosszú távon rontja, sokáig nem tartható fenn.

Az elnök után a VOSZ megyei titkára, dr. Lovas Dániel szólt arról, hogy a kamara és az érdekképviselet jó kapcsolatokat ápol. A KAVOSZ Zrt., mely a két szervezet közös vállalkozása, a tagok közös érdekeit képviseli. Végül Krisán László, a KAVOSZ Zrt. vezérigazgatója foglalta össze a Széchenyi Kártya Programok hitelkonstrukcióit. Arra hívta fel a figyelmet, miszerint történelmi mélypontra csökkentek a kamatok. Akik még nem rendelkeznek az említett kártyával a KAVOSZ Zrt., a VOSZ és a területi kereskedelmi és iparkamarák irodáiban igényelhetnek országsszerte közel 300 helyen, illetve a pénzügyi intézetek kirendeltségein. Itt az ügyfelek teljes körű információt kapnak az igénylés feltételeiről és a benyújtandó dokumentumokról. Az érdekképviseletek irodái há- lózata teljes területi lefedettséget biztosít, tehát valamilyen régió vállalkozói találhatnak székhelyükhöz közeli regisztrációs irodát, amely a kérelem befogadását követően továbbítja a hitelkérelmet az ügyfél által megjelölt hitelintézethez.

► FOLYTATÁS A II. OLDALON

Olcsó hitel beruházásokhoz és pályázati önerőhöz

► A kormány évi 5 százalékpont kamattámogatást biztosít a Széchenyi Beruházási Hittel, az uniós pályázatokhoz igényelhető Széchenyi Önerő Kiegészítő Hittel és a Széchenyi Támogatást Megelőlegező Hittel hitelszerződések teljes összegéhez, az adott ügylet futamidejének első három évére. A kedvező költségeknek, valamint a rugalmatlan feltételeknek köszönhetően a Széchenyi Beruházási Hittel az MNB Növekedési Hitelprogramja mellett az egyik legkedvezőbb kondíciójú forrás a piacon, ami jó alternatívát kínál a kisebb cégek számára. A Széchenyi Beruházási Hittelből ingatlan megvásárlása, építése, fejlesztése, valamint nemcsak új, hanem használt gépek beszerzése is

finanszírozható. A konstrukció 20 százalékos önerővel, 1-50 millió forint összegben, maximum 10 éves futamidőre igényelhető, akár 2 éves türelmi idővel. A Széchenyi Beruházási és a Széchenyi Önerő Kiegészítőhitelek jelenlegi évi nettó ügyleti kamata 2,2 százalékos, a Széchenyi Támogatást megelőlegező Hittel évi nettó kamata jelenleg 1,7 százalékos.

A teljesítmény számít

PARRAGH LÁSZLÓ Növelni kell a munkakultúrát

E rőt teljes államosítási folyamat zajlik idehaza. Milyen ennek a megítélése Magyarországnak legnagyobb gazdasági partnerénél, Németországban – kérdeztük Parragh Lászlót, az MKIK országos elnökét.

A német közhangulat bizonyos értelemben magyarellenes, elhiszi a hazai értelmiség egy része által sugalmazott véleményeket. Ugyanakkor a német realgazdaság szereplőiben ma már kialakult egy másik kép is, mely szerint, ami Magyarországon történt, gazdasági szempontból nekik is jó. Ide érdemes befektetni. A munka, a teljesítmény került a középpontba.



Dr. Parragh László

Látják, hogy a munkatörvénykönyve alapján a foglalkoztatás szabályai számukra kedvező, és a magyar infrastruktúra a legjobb a térségben. Utak, vasutak, telekommunikációs csatornák területén jobb a helyzet, mint a szomszédos országokban. A magyar kormány egy dogmát tört fel azzal, hogy kimondta: a magántulajdon mellett bizonyos szektorokban az állami tulajdon is jó lehet azokon a területeken, ahol monopóliumok vannak. De nyilvánvalóvá tette, hogy ott várjuk a befektetőket, ahová munkakultúrát hoznak, hozzáadott értéket állítanak elő, és ahol ipari termelést végeznek.

Beruházás hitelből

KRISÁN LÁSZLÓ A kártyaigénylő cégek jó ügyfelek

A lig néhány százalék azon vállalkozók száma, akik nem fizetik vissza a Széchenyi Kártya konstrukciók valamelyikét. Krisán László, a KAVOSZ vezérigazgatója szertejárta a kedvező hitelfolyósítási feltételeknek köszönhető. Azt mondja, hogy bár a kormány jelentős kamattámogatást ad, ez jelentős részben megtérül az adókból származó bevételekből. Egy érdekes tendenciára is utalt a pénzügyi szakember, aki elmondta, hogy 2008-ban és 2009-ben, amikor szinte befagyasztották a hitelezést a bankok, a kártyaigénylők száma növekedett. A beruházási hitelekkel kapcsolatban elmondta:



Krisán László

arra számít, hogy a kedvező beruházási hitelek iránt nő majd a kereslet. Hat év óta alacsony a hazai beruházási ráta, a gépek leamortizálódtak, szinte kötelező befektetni, mert a cégek kiszorulnak a piacokról. A kártyakonstrukció segítségével új, de akár jó állapotú használt gépeket is lehet vásárolni. A jövővel kapcsolatban a társaság vezetője elmondta: a KAVOSZ munkatársai továbbfejlesztik a kártyakonstrukció választékát. Az irodákba naponta 150-200 vállalkozó tér be, s mindenki elmondja mi is az igénye, melyeket összegyűjtöttek, s ezek alapján lobbizik a KAVOSZ a gazdasági kormányzatnál.

HÍRSÁV

KÍNÁBA MENNEK
PIACOT KERESNI

KISKUNHALAS Három vállalkozás képviseli Kiskunhalast a kínai Foshanba tartó, mintegy 40 fős gazdasági delegációban. A hétmillió keleti városba a növényneveléssel foglalkozó Kiskun Kutatóközpont, a fogimplantátumokat fejlesztő Radix, és a borászati melléktermék-feldolgozással foglalkozó Aranykapu Zrt. képviselői látogatnak el. A március végi utat a lehetséges piaci együttműködés és a beszállítói lehetőségek érdekében szervezték meg, ahová a cégek képviselőin kívül a város polgármestere, Gyovai István is meghívást kapott.

DEBRECENBEN
A HALASI CSIPKE

KISKUNHALAS A cívisvárosban vendégeskedett a hungarikumnak számító halasi kézműves csipke. A március 14–16. között rendezett 24. Utazás és Szabadidő Idegenforgalmi Szakkiállításán megkezdte a Csipkemúzeum és Debrecen vezetése, hogy szeptemberben önálló kiállításon mutathatja meg iparművészeti remekait Halas.

ÖSSZEFOGÁS
AZ ÚJ DUNA-HÍDÉRT

KALOCSA A tavaly megrendezett Paksi Atomerőmű II.-vel kapcsolatos beszámoló konferencián Gaál József, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke vetette fel azt a gondolatot, miszerint szükség lenne a híd megvalósításáért tenni akaró önkormányzatokat, cégeket, intézményeket. Kalocsá, Kiskőrös, Kecel, Hajós, Bátya polgármesterei már nyilvánították szándékukat, hogy alapító tagként részt kívánjanak venni az egyesület munkájában. Papp Sándor, okl. ipari technikus is rendelkezésünkre bocsátotta egy korábbi tanulmánytervét, mely „Baráka” magasságába tervezte a megvalósítandó híd helyét. Az egyesület alapszabálya elkészült, mely az önkormányzati testületek jóváhagyását követően tartja meg alakuló közgyűlést.

Nők az üzleti világban

ELŐADÁSOK *Ha nőre bízunk egy feladatot, akkor az el van végezve*

Félszáz női vezető fogadta el a rendezők meghívását

Magyarországon a cégtulajdonosok közel negyven százaléka, a cégvezetők harmada hölgy. Hogyan lehet sikeres üzletasszony, munkahelyi vezető, közéleti személyiség az a hölgy, aki emellett családanya és feleség is egyben. Ez volt a témája az „Egyébként nőnek lenni jó” című konferenciának, melyet a kamara és a MetLife Biztosító közösen rendezett.

BARTA ZSOLT

A rendezvény elején Csatosné Harmati Erika, a rendezvény ötletgazdája és fő szervezője köszöntötte a több mint félszáz résztvevőt. (Ő több vállalkozás tulajdonosa, jelenleg a MetLife Biztosító legsikeresebb pénzügyi tanácsadója – nem csak Magyarországon, hanem az EMEA régióban is.)

Elmondta: a konferencia egyik legfontosabb üzenete az, hogy tudatosítsuk: a kihívásokkal nem vagyunk egyedül, van segítség, van megoldás! Ha megismerjük egymást, akkor meg tudjuk osztani a gondjainkat, erőt tudunk meríteni nőtársaink tapasztalataiból! Tartunk össze, mert akkor nemcsak munkánk során, az üzleti életben, hanem a magánéletben is egymás „támaszai” lehetünk! Ezt követően átadta a szót

Gaál Józsefnek, a kamara megyei elnökének, aki megjegyezte, hogy sajnos jelenleg sem a megyei, sem az országos kamarai vezetésben nincsenek nők. Azonban reményét fejezte ki, hogy a következő választások során néhányan bekerülnek a testületbe.

A konferencia fővédnöke, Szemereyné Pataki Klaudia, kecskeméti alpolgármester, országgyűlési képviselő, „Nők a politikában” címmel tartott előadást. Elmondta, hogy a közvélemény szemében a politika sajnos negatív jelzővel társul, és hogy a magyar politikai életben ma még alig vesznek részt nők.

„Ezt áttörni, egy kicsit női szemmel megreformálni nem egyszerű feladat. Ezért is örülök annak, hogy a kecskeméti közgyűlésben négyen vagyunk hölgyek. Ez magasabb arány, mint ami az országos politikában tapasztalható.” Pályafutásáról elmondta, hogy annak ellenére, hogy bár szakterülete a turisztika volt, valahogy mégis az autópárba keveredett.

– Ennek egyik magyarázata az lehetett, hogy ha egy nőre rábízunk egy feladatot, akkor az el van végezve! – mondta a politikus hölgy.

Őt követően Jaksa Tímea, a 2012-ben az „Év esküvői fotográfusa” elismeréssel kitün-

tetett fotós beszélt az életéről. Rendkívül szerencsésnek tartja magát, hisz a gép lenscséjén keresztül szemtanúja lehet a családok legmeghittebb eseményeinek. Sikerei ellenére mára megfogalmazódott benne egy újabb pályamódosítás gondolata. – Tisztában vagyok azonban azzal, hogy most, így negyven körül, már sokkal körültekintőbbnek kell lennem. Viszont azt is tudom, hogy építhetek arra a hatalmas kapcsolati hálóra, amelyet sok-sok év alatt kialakítottam – mondta Jaksa Tímea.

A következő előadó dr. Zolnay Judit, a MetLife Biztosító Zrt. vezérigazgató-helyettese már arról beszélt, hogy feleségként, három gyermek édesanyjaként milyen akadályokat kellett leküzdenie ahhoz, hogy a pénzügyi szektorban mégis sikeres felsővezetővé váljon. – Egy stabil családi háttér, a reális célok kitűzésének, valamint az önérvényesítés és a kapcsolatépítés képessége kellett a sikerhez – hangsúlyozta. Majd arra hívta fel a közönség figyelmét, hogy mennyire fontos, hogy a hölgyek támogassák egymást, hiszen főként a pálya elején mindenkinek szüksége van egy mentorra, aki tanácsokkal tudja ellátni a kritikus helyzetekben. Idézte Madlene Albright gondolatát: „Külön hely van a pokolban azoknak a

nőknek fenntartva, akik nem segítenek más nőknek”.

Ezt követően került sor a női konferencia első férfi előadójának, Szalay Ádámnak „A nők és a siker” című előadására. Az ismert tévés „Sikerkód” címmel tart tanfolyamokat és adja át személyiségfejlesztő módszereit. Vallja, hogy a siker igeneis tanulható – viszont óriási mértékben függ a múltból hozott mintáktól, beidegződésektől. Megindító emberi sorsokon keresztül világított rá arra, hogy gyakran a sokak által kilátástalan élethelyzetekből is van kiút. Ehhez azonban nélkülözhetetlen az egyéni felelősségvállalás, a kitartás és a pozitív hozzáállás.



Dr. Zolnay Judit vezérigazgató-helyettes

A legnépszerűbb
a klasszikus
konstrukció
évek óta

FOLYTATÁS A I. OLDALRÓL

A máig legnépszerűbb konstrukció, a Széchenyi Kártya „klasszikus” szabadon felhasználható folyószámlahitel, melyet a már legalább egy éve működő mikro-, kis- és középvállalkozások átmeneti pénzügyi gondjainak megoldására szolgál. Az igénylők már 3 hét alatt akár 25 millió forint összegű szabadon felhasználható hitelhez juthatnak, gyors és egyszerűsített hitelbírálatot követően, csökkentett adminisztrációval. A folyószámlahitel jelenlegi évi nettó kamata 5,7 százalék.

A Széchenyi Forgóeszközhittel akár 3 éves futamideje miatt kifejezetten forgóeszközök (alapanyagok, árukészletek) finanszírozására szolgál, igénylésével a vállalkozások egy egyszerűen elérhető és rugalmasan használható, államilag támogatott hitelhez juthatnak, jelenleg évi 5,7 százalékos nettó kamat mellett. Az igényelhető hitel 1 millió forinttól maximum 25 millió forintig, 100 000 forintonként emelkedő összegű lehet.

”
A SZÉCHENYI KÁRTYA
KONSTRUKCIÓK KAMATA
CSÖKKENT.

Még olcsóbb lett az Agrár Széchenyi Kártya is, amelyhez a Vidékfejlesztési Minisztérium 4 százalékos kamattámogatást nyújt. Az agrárium igényeire szabott egyedülálló hitelkonstrukciót a mezőgazdasági termékek előállításával, feldolgozásával és forgalmazásával, erdő-, vad- és halgazdálkodással foglalkozó mezőgazdasági őstermelők, családi gazdálkodók, egyéni vállalkozók, illetve társas vállalkozásként működő kis- és középvállalkozások vehetik igénybe. A konstrukció évi nettó kamata jelenleg 2,7 százalék. Az egy-, kettő- vagy hároméves lejáratú folyószámlahitel hitelkeretének összege minimum 500 ezer forint, felső határa 25 millió forint. A vezérigazgató a rendezvény végén kérdéseinkre nem zárta ki annak a lehetőségét, hogy a Széchenyi Kártya konstrukciók kamatai tovább csökkenhetnek a jövőben.

Keleti irányba kell bővíteni a piacainkat

KERESKEDELEM *A Magyar Nemzeti Kereskedőház támogatásával kisebb a külpiaci kockázat esélye*

AZ exportpiacok bővítése stratégiai kérdés a magyar gazdaság fejlődése szempontjából. A hazai kvv-k ezért is várják érdeklődéssel a Magyar Nemzeti Kereskedőház Zrt. (MNKH) tevékenységének a megismerését – mondta Gaál József, a kamara megyei elnöke azon az export-tanácsadási fórumon, melyet a szervezet székházában rendeztek a közelmúltban. Az állami kereskedő szervezet a Magyar Kereskedelmi és Iparkamarával együttműködve indított roadshow-t, melynek kecskeméti állomásán Fűredi Dukon Klára, az MNKH ágazati tanácsadója Új piacok, új ház – Mit kínál a



Fűredi Dukon Klára, az MNKH ágazati tanácsadója tart tájékoztatót a kamarában

Magyar Nemzeti Kereskedőház címmel tartott előadást. Arra hívta fel a hallgatóság figyelmét, miszerint a magyar export 25,5 százaléka megy Európán kívüli országokba. A szervezet célja az, hogy ezt a számot 33 százalékra emelje. Ennek érdekében a 2013-ban megalakult kereskedőház tavaly nyolc országban – Azerbajdzsánban, az Egyesült Arab Emírátsokban, Jordániában, Kazahsztánban, Kínában, Oroszországban, Szaúd-Arábiában és Törökországban – nyitott képviselőleteket.

Az idén az irodák száma újjabbakkal bővült Ukrajnában, Örményországban, Macedóniában, Montenegróban, Al-

gériában, Kuvaitban, Ghánában, Braziliában és Mexikóban. A nemzeti szervezet nem cégeket szponzorál, hanem termékköröket kínál a külpiacokra – mondta a tanácsadó. A keleti piacokra egyedileg kijutni nehéz, de az MNKH-nál térítésmentes regisztráció után abban segítenek, hogy a vállalkozások rajtuk keresztül kínálhassák termékeiket, szolgáltatásaikat technológijaikat.

A fogadó országokban nagyobb bizalommal tekintenek azokra a magyar cégekre, amelyek az állami szervezet segítségével kívánnak üzletet kötni. A regisztráció után a kereskedőház munkatársai megnézik azt

az áruajánlatot, amelyet a vállalkozás kínál, majd segítenek megszerezni az adott országba történő exportengedélyeket. A szervezet ezután azt a termékkört ajánlja ki több országba, amely exportképes.

A külpiaci irodák – jelenleg nyolc, de újabb 12 nyílik éven belül – munkatársai segítenek a piacutatásban. A kinti igényeket és a hazai lehetőségeket összehangolják. Az üzletkötés a vállalkozás feladata, de előtte az MNKH a vevő bonitását is ellenőrzi, s az ügyletet végigkíséri. A rendezvényen bemutatkoztak az MKIK magyar-kínai és a magyar-mongol tagozatai is. B. Zs.

Továbbképzés a szakmai bizottságok részére

A kamara a szakmai vizsgabizottsági elnökök és tagok részére továbbképzést rendezett a szervezet megyei székházában. Dr. Barta Tamás címzetes főiskolai tanár a vizsgázatás jogszabályi változásairól tartott ismertetőt. Az előadó kérdésünkre elmondta, hogy tavaly jelent meg a 315/2013 (VIII. 28.) számú kormányrendelet, mely a komplex szakmai vizsgázatás szabályairól szól. A rendeletre szükség volt már, mert egy sor figyelemre méltó észrevételt is beépített a jogalkotó. Fontos viszont az, hogy a vizsgázatás kimenet szabályozásának maradt meg. A vizsgabizottságok feladata-felelőssége megnőtt, hiszen a vizsgákon dől el az, hogy az iskolarendszerű vagy az iskolarendszeren kívüli képzés milyen hatékony is volt. Az oktatás során ki tudták-e fejleszteni vagy sem azokat a kompetenciákat a tanulóknak, amelyek az adott szakmához szükségesek. Újszerű az, hogy a bizottságot egy elnök és három tag alkotja, és ennek a grémiumnak kell vizsgázatnia.

Az írásbelinél igénybe vehetőek szakértő tanárok, akik javaslatot tehetnek a jegyre, melyről véglegesen a bizottság tagjai döntenek. Újszerű az is, hogy míg a régi moduláris vizsgázatásnál százalékban adták meg az értékelést és azt átváltották jegyre, most csak jegyet adhat a bizottság.

Azoknál a szakmáknál, amelyek szakmai felügyelete a kamarákhoz tartozik, ott a kamara ad javaslatot a bizottság elnökére és a tagok egy részére. A megbízásokat egységesen a Nemzeti Munkaügyi Hivatal Szak- és Felnőttképzési Igazgatósága adja ki. Fontos tudni, hogy a vizsgát szervező intézmény nem delegál tagot, viszont a képző intézményből kerülhet tag ebbe a bizottságba. A szervező intézmény felelőssége megnőtt a jogszabály szerint, mert kötelessége figyelni a vizsgázatás szabályszerűségét a lebonyolítás során. Gondok esetén az elnök figyelmét fel kell hívni a problémákra – mondta végül dr. Barta Tamás címzetes főiskolai tanár.

Olcsó és gyors eljárás

ÉPÍTŐIPAR *Akit nem fizettek ki, az a TSZSZ-hez forduljon!*



A Teljesítésigazolási Szakértői Szervet az építőipari cégek problémáikkal kereshetik, a vitás ügyek véleményezését kérhetik (A FOTÓ ILLUSZTRÁCIÓ)

Az elmúlt években az építőiparban mintegy 400 milliárd forintnyi összeg fagyott be a láncartozások következtében. A vitás kérdések rendezése érdekében született meg tavaly az országos kamarai rendszer mellett működő Teljesítésigazolási Szakértői Szerv.

BARTA ZSOLT

Korábban, ha egy építőipari vállalkozást nem fizettek ki, akkor a bírósághoz fordult, ahol mire döntés született, akár több év is eltelt. Az igazán kereső cég pedig akár tönkre is mehetett csakúgy, mint a beperelt vállalkozás. A becslések szerint az elmúlt években a körbetartozások miatt mintegy 400 milliárd forint kár érte azokat az építőipari vállalkozásokat, amelyek teljesítették ugyan a megbízásokat, de azok ellenértékét nem kapták meg. Ezt megakadályozandó alkotta meg tavaly az Országgyűlés a 2013. XXXIV. törvényt, mely rendelkezik a Teljesítésigazolási Szakértői Szerv (TSZSZ) létrehozásáról. A szervezet munkájáról, az eddigi tapasztalatokról tartott ismertetőt a közelmúltban a kamara székházában Máté Miklós, a TSZSZ vezetője üzletemberek előtt.

– A körbetartozások leginkább azokat sújtották, akik a tel-

jesítési lánc végén voltak. Ezek pedig a kis- és mikrovállalkozások, melyek léte került veszélybe akkor, amikor nem kapták meg a munkájuk ellenértékét – nyilatkozta a lapunknak Máté Miklós. A kormány egy intézke-



Kertész Zoltán



Máté Miklós

Nagyon hasznos a szervezet tevékenysége

► Kertész Zoltán, a Hírös-Róna Építőipari Kft. ügyvezető igazgatója szerint nagyon jó, hogy ez a szervezet megszületett, még akkor is, ha több évet késett. Maga is találkozott több olyan problémával, amikor egy-egy elvégzett munkát nehezen akartak kifizetni. Eddig egy vállalkozónak nem sok eszköz volt a kezében, ha nem volt befogadott teljesítési

igazolás és befogadott számla. Akkor lehetett a cégnek érvényesítenie az igényét a bíróságon, ha ezekkel rendelkezett. Kisebb, egyszerűbb munkák problematikus ügyében mindenképpen hasznos a szervezet tevékenysége. Ugyanakkor a rendszer még nem kiforrott, Kertész Zoltán szerint a szakértők díjazása nagyon alacsonynak tűnik.

ző törvény, a végrehajtási, illetve a rendőrségi törvény és a polgári perrendtartás is. Mindez azért született, hogy a vállalkozók kezében legyen egy olyan eszköz, mely gyors, viszonylag olcsó eljárást biztosít. Ennek az a lényege, hogy akit nem fizettek ki, és úgy érzi, hogy jogtalanság történt, az a TSZSZ-hez fordulhat, amely áttekinti a kérelmét. Ha ez megfelel a törvényi előírásoknak, akkor a szakértői szerv 186 szakértői kollégából kiválaszt három főt, akik megvizsgálják az ügyet, a helyszínrre utaznak és szakértői véleményt alkotnak. Ezt a véleményt küldik meg a vitázó feleknek.

A tapasztalatok azt mutatják, miután a nem fizető fél megtudja azt, hogy a TSZSZ elé került a vitás ügy, sok esetben megegyeznek a károsulttal. Az esetek 30 százaléka ezt mutatja. Ha ez nem történik meg, akkor a kérelmező 60 napon belül a szakértői véleménnyel a bírósághoz fordulhat, melyet az igazságszolgáltatás kiemelt ügyként gyorsított eljárás keretében kezel. A TSZSZ jelenleg 80 ügyvel foglalkozik. A szakértői vélemény elkészítése a kérelmező által megjelölt vitatott nettó érték 1 százaléka, de legkevesebb 60 ezer forint. Az összeg felső határa maximum 450 ezer forint lehet.

Életmentő készüléket vásárolt a kamara

Évente húszezer ember hal meg idehaza hirtelen szív-megállás következtében. A mentők mire kiérnek egy-egy ilyen esethez, addigra visszafordíthatatlan folyamatok történnek a szervezetben. Jó eséllyel azonban megmenthető a beteg, ha a közelben tartózkodik egy olyan személy, aki ismeri az újraélesztés módszereit, és van egy defibrillátor, melyet képes kezelni. Az iparkamara a közelmúltban vásárolt egy ilyen készüléket, mely használatára Varga Erika, a Defibrillátor Plusz Kft. ügyvezetője készítette fel a kamara több munkatársát. A megyei szervezet egy évben több mint 100 rendezvényt szervez, melyeken mintegy hétezer érdeklődő fordul meg. A kamara kecskeméti székházában gyakran előfordul, hogy egy időben több száz ember is tartózkodik az épületben. Ha bekövetkezne egy fentebb említett hirtelen szív-megállás, akkor a mentősök kiérkezéséig jó eséllyel megmenthető a beteg. A cégvezető maga tartott bemutatót a szervezet munkatársainak, majd háromórás tanfolyam során a résztvevők elsajátították mindazokat a teendőket, amelyek segítségével visszahozhatóak a klinikai halál állapotából a betegek a készülék segítségével. Nemrég szolgált be az egyik országos tv-csatorna arról, hogy egy nagyáruház munkatársa olyan defibrillátorral mentette meg egy negyvenéves férfi életét, mint amelyet a kamara most megvásárolt.



Varga Erika a Defibrillátor Plusz Kft. ügyvezetője és munkatársa

Az elmúlt hónapok eseményeiről dióhéjban

KÜLDÖTTGYŰLÉS *A szerződéses diákok száma több mint 3 ezer – idén újból megjelenik a TOP 100-kiadvány*

Az elmúlt hónapok eseményeiről számolt be Gaál József megyei kamarai elnök és Sipos Zsolt a szervezet titkára a múlt héten megtartott küldöttgyűlésen. A rendezvényen szó esett a hazai gazdaság fejlődéséről. Az elnök hangsúlyozta, hogy az ipar az idén eddig öt százalékos emelkedést produkált. Érintette a HBK tevékenységét, kiemelte, hogy a következő hét évben az uniós költségvetésben a kvk-k fejlesztésére 94 milliárd eurót szán Brüsszel. A kamara arra törekszik, hogy a kis- és a középvállalkozások beszállítói képességeit fejlessze egy erre kialakított

program segítségével. Megemlítette, hogy a BKMKIK kezdeményezője egy olyan egyesület megalapításának, mely a Homokhátság vízutánpótlási problémájának a végleges megoldását kívánja rendezni. A szervezet bejegyzése hamarosan megtörténik. A kamara roadshow-t rendezett a megyében, mely során felmérték a vállalkozások helyzetét, s a vezetőik jelezték, milyen programok kiírását látnák szívesen a 2014–2020-as uniós költségvetési időszakban. Gaál József beszámolt arról is, hogy a két-évente megrendezendő kamarai bál bevételének egy részét a megyei kórház számára aján-



A kamarai küldöttek elfogadták az elnöki és a titkári beszámolót

lották fel. Az intézet egy fizioterápiás eszközt vásárolt a pénzből. Az elnök után Sipos Zsolt, a kamara titkára számolt be a szervezet tavalyi és az idei költségvetéséről. Érintette a kamarai regisztrációs díj kérdéséről. Hangsúlyozta, hogy a mindenki által elérhető rendszer kialakításánál derült az ki, miszerint nagyon sok vállalkozás nem működik. A cégek, magánvállalkozók többsége jogszabálykövető, minden évben befizették az éves díjat, de sokan még ma is tartoznak. Szólt a kecskeméti székház felújítási terveiről, a kommunikáció megújításáról, s arról is, hogy Kiskörösn a kiskunhalasi és a kalocsai képvis-

selet vezetői rendszeres időközönként tartanak fogadóórákat. Érintette a kamara szakképzési tevékenységét. Ma 527 gazdálkodónál mintegy 3163 tanuló-szerződéses diákot képeznek. Megemlítette, hogy a kamara mellett működő Békéltető Testület tevékenysége egyre ismeretesebb, mind többben fordulnak problémáikkal a szervezethez. Az idei első negyedévben mintegy száz ügyet tárgyaltak a békéltetők. Az idén a kamara a társszervezetekkel és a NAV-val együtt újból kiadja a korábban oly népszerű TOP 100-as kiadványt, mely jó áttekintést nyújt a régió és a megye gazdasági folyamatairól. B. Zs.

Milliárdos projekt segíti a kutatás-fejlesztést

A Phoenix Mecano Kecskemét Kft. önálló K+F egységét két évvel ezelőtt alapították meg, mely jelenleg egy 1,5 milliárdos kutatás-fejlesztési projektet valósít meg az Új Széchenyi Terv keretén belül. A projekt eredményeként megújul a Phoenix Mecano cégcsoport elektromechanikai termékpallettája, az új fejlesztésekkel még vonzóbbá válnak a termékek a világpiacon. Az egészség feltérképezi a már gyártásban lévő termékek esetleges konstrukciós problémáit, és azokra fejlesztési, optimalizálási megoldásokat javasol. A projekt elsősorban az egészségügyi szektorban használatos kórházi ágyak emelőrendszereinek fejlesztését érinti. Cél a könnyen kezelhető, energiatakarékos, költséghatékony szerkezetek előállításának. A közelmúltban készült el az első, újonnan fejlesztett termék prototípusa. A tervek szerint 2015-től megkezdődik a sorozatgyártás.

– Vállalatunk iránti bizalmat és elégedettséget jelzi, hogy 2012-től a termelő profitcenterek mellett önálló kutatás-fejlesztési egységet (Phoenix Mecano Kecskemét Research & Development Kft.) működtetünk. A K+F egység a cégcsoport szintű fejlesztésekben központi szerepet tölt be, egyre több fejlesztési kompetenciát vesz át és épít ki a cégcsoporton belül annak érdekében, hogy a magyarországi gyártóbázis ne csak a termékek gyártásával, értékesítésével kerüljön vezető pozícióba, hanem olyan további új termékeket fejlesszen ki, melyek megfelelnek a nemzetközi piac követelményeinek – hangsúlyozta dr. Nagy Zoltán ügyvezető igazgató.

Jelenleg az Elektromechanikus termékek és azok gyártástechnológiájának kifejlesztése című projekt fut.

– Mérnök munkatársaim a projekt keretében olyan új, innovatív megoldásokat fejlesztenek ki, amelyek segítségével már a tervezés során kiküszöbölhetők a szükségtelen szerszámpróbák – emelte ki Kortvélyesi Péter fejlesztésvezető. Fejlesztési tevékenységünk eredményeit – világszínvonalú fejlesztőprogramokkal – rendszeresen teszteljük, ellenőrizzük.

Csökkenthető a költség

ZSIGRI ISTVÁN *Érdemes átvizsgáltatni az elektromos hálózatokat*



Komoly összegeket spórolhat egy vállalkozás, ha átnézetzi az elektromos hálózatát – mondja Zsigri István

Borsos áramszámlák érkeznek a cégekhez hónapról hónapra a hetekben. A szakértő szerint ezek csökkenthetők.

BARTA ZSOLT

– Az áramköltségeken sokat megtakaríthat egy vállalkozás, ha az elektromos rendszerét egy szakember átvizsgálja. Mit tanácsol a szakember?

– Amikor a cégek megkapják a számlát, a vezetők morogva bár, de kifizetik. Arra azonban nem gondolnak, hogy célszerű lenne szakemberrel elemezni a saját fogyasztási szokásaikat. Átnézetnék a számlán lévő mennyiségi tételeket, vagy esetleg az egységárakat. Ugyanis sok esetben felesleges kiadástól lehetne így megkímélni egy-egy céget – mondja Zsigri István kecskeméti erősáramú villamosmérnök, a téma szakértője. Vannak ugyan próbálkozások, de hozzáértő szakemberek hiányában ezek nem mindig hatékonyak.

– **Melyek a konkrét lépések?**
– Vizsgáljuk, meg milyen

lehetőségei vannak a fogyasztónak csökkenteni a villamosenergia-fogyasztás díját! Nézzük meg, hogy a régebben, az ún. lekötöttvillamos-teljesítménynek nevezett (kW) egészére szükségünk van-e? Lehet, hogy ennek a tételnek egy részét feleslegesen fizetjük, mert már jóval kevesebbe van szükségünk. Célszerű a számlánkon megvizsgálni a meddő fogyasztás mértékét, ha van, akkor szüntessük meg. Meg kell teremteni a távmérés feltételeit. Ezt az EDF DÉMÁSZ 3 x 63 A feletti fogyasztók esetén építi ki. A távméréssel együtt meg kell teremteni a teljesítménygörbe lehívásának feltételeit a számítógépen. A teljesítménygörbe segítségével megtudhatjuk a tetszőleges időintervallumok legnagyobb teljesítményeit, (grafikonon és táblázatos formában is). Ennek segítségével a lekötött teljesítményt, azaz az elosztói teljesítményt ellenőrizhetjük. Elképzelhető, hogy jóval több villamos energia van lekötve, mint amire szükség van a vállalkozásban. Amennyiben többet kötöttünk

le a DÉMÁSZ felé, kezdeményezni kell az elosztói teljesítmény csökkentését! A teljesítménygörbét új szerződéskötés esetén a kereskedő is kívánja látni, mert így kap, információt a fogyasztó ún. fogyasztói szokásáról. Ez is befolyásolja a kialakult árat. Érdeklődjünk az áramkereskedőnél, milyen fogyasztási szokásokat lenne célszerű kialakítani (amennyiben lehet) annak érdekében, hogy kedvezőbb árral kapjuk a villamos energiát. Vizsgáljuk meg azt, hogy a hatósági díjbesorolásunkat helyesen végezték-e el. Több helyről is kérjünk árajánlatot.

– **Sokan azt mondják, hogy a LED-es világításra kell lecserélni az összes fényforrásunkat. Megéri ez?**

– A LED-ekkel történő világítás egyre népszerűbb a köz tudatban, de meg kell fontolni azok megvásárlását. A LED-es rendszerek még nem kiforrottak, igaz, hogy a fejlesztésük folyamatos. Jelenleg egy minőségi LED-es lámpatest akár 100 000 Ft-ba is kerülhet, míg egy minőségi fénycsöves lám-

patestet már 10 000 Ft-ért is meg lehet vásárolni. Aki mégis most vásárol LED-es világítótestet, annak számolnia kell azonban az alábbi komoly problémákkal. A lámpatestbe szerelt LED-nek fényárama mire eléri az 50 000 óra üzemidőt, addigra 30%-kal csökken. A legjobb LED-nek fényhasznosítása is csak 90 lm/W (egy háromsávú fényhasznosítása 90 lm/W). A LED-nek fényszíne is változik az idő múlásával, ráadásul nem egyforma mértékben, ami azt eredményezi, hogy színelváltás lesz a világítófelület.

– **Ez esetben milyen világítást javasol a szakértő?**

– Négy méter fénypontmagasságig egy jó hatásfokkal bíró, elektronikus előtéttel és háromsávú fénycsövel szerelt fénycsöves lámpatestet. Ugyanakkor 4 m felett belső terekben megfelelő képrázás korlátozóval és fém halogén lámpával szerelt lámpatestet javasolok – mondta végül Zsigri István erősáramú villamosmérnök.

Vállalkozások, melyek beléptek a kamarába

Tagsági jogviszony létesítések 2014. február 20-tól 2014. március 25-ig.

- Ruzsinkó Zoltán Kalocsa
- Bakaity István Kiskunhalas
- Gong Rádió Kft. Kecskemét
- Antóni Elektro Kft. Kiskunhalas
- Dél-Energia Kft. Baja
- Vadkert Agrotechnika Kft. Soltvadkert
- Körös-Vinora Kft. Kiskőrös
- Dénes és Puci Kft. Hercegszántó

Kecskeméti üzletkötése Svédországban

Tavaly decemberben a kamara és három klaszter – HBK, AIPA, 3P – küldöttsége vett részt egy svéd tanulmányi úton. A szakmai program során jó kapcsolat alakult ki a delegáció tagjai között. Sőt, két cég vezetője, Roza Károly, a Polár Stúdió Kft. ügyvezetője és a Metalconstruct Zrt. vezérigazgatója, Kis Ernő üzletet is kötöttek. A világítási vállalkozás két újonnan kifejlesztett ún. „Podium Step” moduláris alumínium szerelőállványt vásárolt a Metalconstruct Zrt.-től.

Gyakornoki program pályakezdőknek

A TÁMOP keretében gyakornoki programot hirdettek meg a tanulószervezővel tanult pályakezdők támogatására. A program kódja: TÁMOP – 2.3.4. A 13/1. Ennek keretében támogatható a gyakornok foglalkoztatása, mentori tevékenység végzése, adminisztrációs feladatok ellátása és a gyakornoki munkahely(ek) kialakításához szükséges eszközök beszerzése, szükség esetén felújítás és átalakítás költsége. A támogatható összeg minimum 460 365 Ft, maximum 30 000 000 Ft. A támogatás mértéke maximum 100%. Az előzetes számítások alapján az elbírálható darabszám 2000–4000.

További információ Krizsán Krisztián területi tanácsadótól kérhető. E-mail: krizsan.krisztian@bkmkik.hu. Tel.: (76) 501-100, Fax: (76) 501-538, (70) 933-4782.



GAZDASÁGI *ablak*

A Petőfi Népe és a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara kiadványa
FELELŐS KIADÓ:
a kft. ügyvezető igazgatója
FŐSZERKESZTŐ-KIADÓIGAZGATÓ:
Király Ernő
SZERKESZTŐK:
Barta Zsolt, Gaál József, Sipos Zsolt
KÉSZÜLT:
AS-Nyomda Kft. Szilády Üzem, Kecskemét

Munkahelyi elsősegélynyújtó-képzés lesz

A Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Munkahelyi elsősegélynyújtó-képzést szervez a megyei vállalkozások képviselői számára április 3-án (csütörtök) 10 órától a szervezet kecskeméti központjában. (Árpád krt. 4.) Bármelyik munkahelyen előfordulhat, hogy valamelyik munkavállaló rosszul lesz, esetleg kisebb vagy komolyabb baleset éri. A szakszerű, hatékony elsősegélynyújtás feltétele, hogy képzett elsősegélynyújtó adja az első segélynyújtást, a mentők megérkezéséig. A szakmai felkészítést dr. Augusztin Gábor és dr. Lódi Brigitta végzi.

KAMARAI HOZZÁJÁRULÁS

Felhívjuk a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamarához tartozó egyéni és társas vállalkozások figyelmét, hogy a 2014. évi kamarai hozzájárulás megfizetésének határideje 2014. március 31.

A befizetés történhet átutalással a **10915008-00000009-21320005** számlaszámra az adószám feltüntetésével, valamint ügyfélszolgálatunkon, pénztárba történő befizetéssel.

Felhívjuk azon vállalkozások figyelmét, akik még nem tették eleget teljes körűen 2013. évi regisztrációs kötelezettségüknek (online regisztráció, vagy MKIK02 nyomtatvány kitöltése, beküldése és 2013. évi kamarai hozzájárulás össze-

gének megfizetése) **mielőbb pótolják!**

A meg nem fizetett kamarai hozzájárulás köztartozásnak minősül, amelyet a NAV adók módjára behajt.

A kamarai nyilvántartásba bejegyzett gazdálkodó szervezetek részére a kamara térítésmentesen a következő alapszolgáltatásokat biztosítja:
• **tanácsadási gazdasági, pénzügyi, adózási, hitelhez jutási kérdésekben,**

• **üzleti partnerkeresés,**

• **pályázatfigyelés.**

A gazdasági kamarák kötelesek továbbá a gazdálkodó szervezetek kamarai nyilvántartásában szereplő adatok nyilvánosságát biztosítani, amely elérhető a www.kamreg.hu/mkkir/kereso.html oldalon.

További információ a kamara honlapján (www.bkmkik.hu) található.

Bácskai Napot rendeznek Baján

A Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara második alkalommal rendez Bácskai Napot, ahol az élelmiszeripar és egyes ipari termékek gyártói bemutatkozhatnak ingyenesen. Május 17-én 10–15 óra között a Bácskai Kulturpalotába várják a kiállítókat és az érdeklődőket. A kiállítók május 5-éig jelentkezhetnek, a részvétel ingyenes, de regisztrációhoz kötött. Megfelelő számú érdeklődés esetén a kamara konkrét programot küld a jelentkezőknek. Érdeklődni Baján, Tóth K. u. 11/b. alatt lehet. Elérhetőség: telefon, fax: 79/520-400, e-mail: bkmkikbaja@t-online.hu.